

Testata: **Archiproducts**

Data: **28 agosto 2012**

Titolo: **Nesite punta alla comunicazione web per avvicinarsi sempre di più ai suoi clienti**

Pagina: Notizie
Foglio: n.d

archiproducts
the worldwide source for architecture&design products

Nesite punta alla comunicazione web per avvicinarsi sempre di più ai suoi clienti

28/08/2012 - **Nesite**, azienda veneta specializzata nella produzione e messa in opera di pavimenti sopraelevati, continua ad essere all'avanguardia non solo nell'innovazione di prodotto ma anche nelle strategie di marketing e comunicazione.

Il brand veneto di pavimenti flottanti, ha deciso di sfruttare strategicamente i nuovi canali del web 2.0 rendendo partecipi così i propri clienti e non solo alla storia e agli eventi di **Nesite**.

Si apre così un nuovo scenario social per il marchio veneto: un modo per creare un filo diretto con il proprio target di riferimento coinvolgendolo nelle proprie iniziative e diventando così un punto di riferimento per il mercato del

pavimento sopraelevato. Il profilo Facebook di **Nesite** attraverso la sua Timeline continuamente aggiornata, permette ai fan di essere informati non solo sui principali eventi aziendali ma su tutte le novità date dal settore dell'edilizia, dell'architettura e del design.

Anche su Twitter, Youtube e il nuovo Google+ la presenza del marchio **Nesite** è ben consolidata riuscendo ad interagire con la propria audience e creare coinvolgimento nel consumatore. Proprio per la vocazione tipica di **Nesite** a rinnovarsi continuamente, il nuovo progetto social coinvolge anche il Corporate Blog che, da settembre 2012 sarà protagonista di un piano editoriale mirato che fungerà da salotto virtuale ad una serie di appuntamenti tra il brand veneto e la propria audience.

"Riteniamo che il social media marketing sia la comunicazione del futuro. Il Web 2.0 ha visto un cambiamento radicale del mondo di generare e gestire le informazioni - spiega la Dott.ssa Rosanna Liseno, Responsabile Marketing del brand **Nesite**. Grazie ai social oggi

possiamo creare un contatto diretto con gli utenti ed instaurare con loro un rapporto bidirezionale, con uno scambio di opinioni più diretto e flessibile da entrambe le parti. Per questo ci siamo rivolti a OnOff Communication, agenzia specializzata in comunicazione integrata: la nostra scelta aziendale è dettata da una visione strategica di un nuovo modo di fare comunicazione e marketing che **Nesite** vuole cogliere e valorizzare al fine di avvicinarsi ai propri clienti

".

Notizie correlate:



26/07/2012
Palazzo Vecchio, inaugurato il nuovo accesso al museo grazie al pavime...



08/06/2012
I pavimenti sopraelevati Nesite a Project Lebanon 2012



21/05/2012
Nesite entra a far parte di Contract Design Network



03/04/2012
Nesite fornirà 9.000 mq di pavimento sopraelevato per la Metro C di Ro...